



CONVERSACIONES PODEROSAS

Para comunicar ideas y propuestas, así como para plantear situaciones difíciles y resolver conflictos, es necesario fortalecer habilidades de conexión interpersonal, manejo emocional, expresión verbal y no verbal, así como modelos conversacionales y técnicas que generen una comunicación clara para enfrentar situaciones con otros y alcanzar los resultados esperados.

El propósito de este curso es desarrollar y fortalecer las competencias conversacionales que posibiliten la construcción de espacios de interrelación e interacción productiva, a fin de generar relaciones positivas, acción de valor, participación y colaboración comprometida, aprendizaje y desarrollo.

Beneficios

- Fortalecer de las habilidades conversacionales.
- Diseñar rutas conversacionales que muevan a la acción e incrementen los resultados.
- Devenir en un agente conversacional efectivo con una visión sistémica.
- Contar con modelos conversacionales para generar acción enfocada y resultados.

Facilitadora



**Cristina
Camino**

Durante 28 años ha sido consultora, coach ejecutiva, conferencista y formadora, implementado diplomados, cursos y conferencias sobre liderazgo, comunicación efectiva y asertiva, habilidades conversacionales, negociación, comunicación organizacional, y en general en las áreas del desarrollo humano y organizacional.

María Cristina cuenta con Maestría Profesional en Coaching Ontológico Avanzado por la Universidad del Desarrollo en Santiago de Chile (2014). Es Coach Certificada en Art of Business Coaching (2008-2009) y en Coaching Ontológico Internacional Avanzado (2012-2013) por Newfield Consulting. Está certificada en Fierce Conversations por Fierce Inc., Seattle, USA (2014). Entrenamiento Resiliency Model CRM, The Trauma Resource Institute, LA, California (2018). Entre otras certificaciones.

Ha colaborado con empresas como: Citi Banamex, HP, Grupo Modelo, Ford Company, 3M, Henkel, entre muchas otras.

Su expertise la ha llevado a trabajar en países como: Ecuador, Estados Unidos, Argentina, Alemania, Francia, España, Japón, etc.

Programa

Las conversaciones poderosas y su importancia en los procesos de la organización.

- El Poder de las conversaciones.
- Modelos conversacionales
- Conversación para generar posibilidades

Conocer y trabajar en el modelo conversacional para orientar a la acción y el modelo para delegar y sus herramientas.

- Conversación para orientar a la acción
- Conversación para delegar

Conocer y trabajar en el modelo conversacional para confrontar y el modelo para Feedback y Feed forward y sus herramientas. Conversación para confrontar

- Conversación para Feedback y Feed forward
- Acciones para lograr una conversación poderosa.

Próxima Fecha:

Horario:

Formato: 3 sesiones de 3 horas

Mayor información en inscripciones

 www.seminarium.com.mx

 informacion@seminarium.com.mx